



Fauno

**Inteligencia Artificial Aplicada a
gestion comercial del agro**

- Pitch Deck -

Septiembre 2024

Confidential

Fauno es una solución que ayuda a gestionar las decisiones comerciales en la cadena de insumos del agro

QUE IMPLICA GESTIONAR UNA ZONA DE VENTAS?



CONOCER...

- Zona de influencia
- Potencial de zona
- Potencial por vendedor



DEFINIR...

- Objetivos por distribuidor
- Objetivos por producto
- Objetivos por vendedor



MAXIMIZAR...

- Las ventas del distribuidor
- El momento de venta
- El uso de los recursos

El problema hoy en la cadena es la falta de incentivos para analizar los datos existentes. El día a día empuja a necesitar DATOS ya pre procesados

El agro cuenta con infinidad de DATOS disponibles para tomar decisiones. Tanto de fuentes públicas como privadas

La gran mayoría de esos DATOS son buenos y están validados

EL PROBLEMA es que nadie quiere sentarse a analizarlos. El dato PRE PROCESADO EN FORMA DE INSIGHT ES LO QUE COBRA VALOR



Las soluciones comúnmente usadas por distribuidores y proveedores para gestionar zonas son básicas y poco escalables o costosos y difíciles de implementar



Fauno es una solución para gestionar datos y transformarlos en insights de manera simple y transparente usando IA



Definir y asignar áreas de venta



Seguimiento de performance de vendedores en tiempo real



Envío de insights alimentados por IA para tomar decisiones



Propiedad y privacidad de datos



Baja carga de datos para entregar resultados



Código 100% propietario

Nuestra solución tiene las funcionalidades necesarias para valorizar los datos generados en una zona, procesarlos y entregar insights de manera ágil

Descripción de lotes/clientes

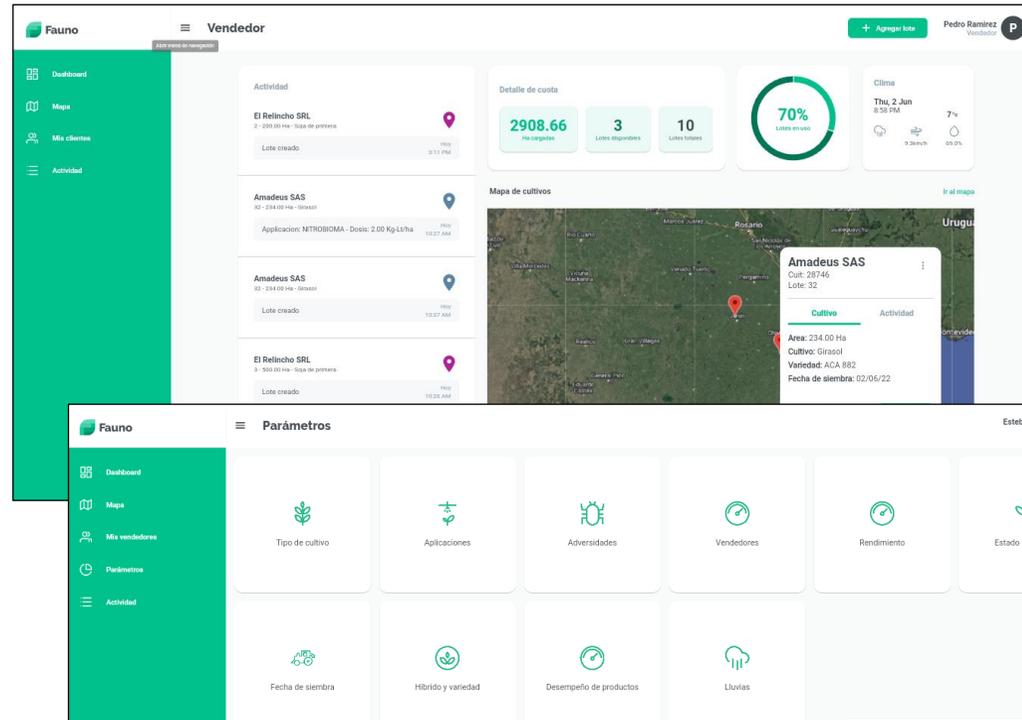
Rápida visualización de las informaciones clave de un lote/cliente

Gestión de vendedores

Seguimiento de la actividad de los vendedores

Visualización de parámetros

Visualización de las variables que afectan la salud del negocio



Pre loteo

Pre loteo de partidos y asignación de cultivos

Con algoritmo propietario

Ensayos

Visualización de los ensayos de desarrollo de nuevas tecnologías

Ventas

Carga de ventas reales para obtener historial y setear objetivos por vendedores y compararlas contra la realidad.

Business Intelligence

Dashboards para facilitar la toma de decisiones

Potencial de Zona

Algoritmo que define el mercado potencial en base a paquetes tecnológicos

Offline Mobile App

App con funcionalidad offline para la carga de datos en zonas sin señal

El tamaño del mercado de soluciones de gestión del agro en Argentina es de **US\$70M**

Quiénes son nuestros usuarios del GESTOR DE ZONA

Proveedor

+ 300 empresas 2500 usuarios

Distribuidor

+ 4000 bocas de expendio
20000 usuarios

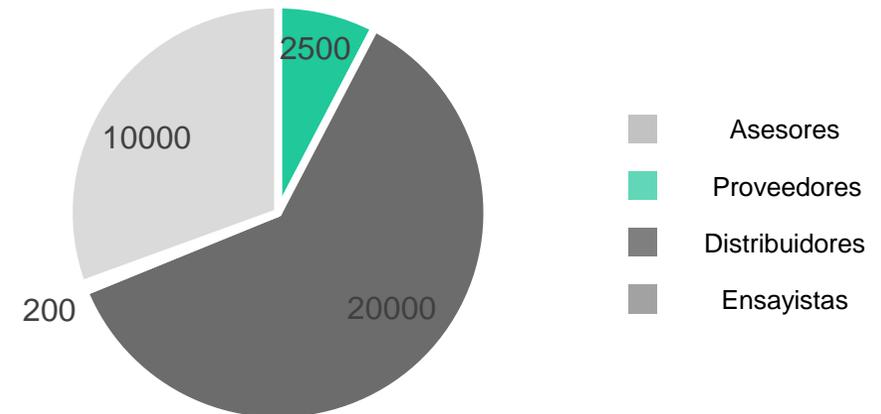
Ensayista

70 empresas
150 usuarios

Asesor

+ 10000

Fauno apunta a los integrantes de la cadena comercial y productiva



Fuente: CEDASABA, Campo Limpio, FEDIA. Ministerio de desarrollo agrario de Prov. Bs As.

- Estimamos un gasto medio en soluciones de ag-tech por distribuidor mediano por USD/año 18,000. Valor ponderado promedio

* Solamente software de gestión

**La cadena de FABRICANTE/ DISTRIBUIDOR/ PRODUCTOR. Es común en todo el mundo AGRO.
El modelo de FAUNO es escalable a nivel global**

Mercado Argentina 30B. Mercado LATAM 200B.

ARGENTINA

- \$8B inputs
- \$5B land renting
- \$650M insurance
- \$2,6B labour
- \$3B freights
- \$10B grains

LATAM

- \$30B inputs
- \$30B land renting
- \$4B insurance
- \$11,4B labour
- \$12B freights
- \$100B grains

**GLOBAL 1000B
LATAM**

Fuente:

<https://datos.bancomundial.org/indicador/NV.AGR.TOTL.ZS?end=2020&locations=CL-CO-PY-UY-EC-AR-BR&start=2007>

¿Como genera ganancias FAUNO? GESTOR DE ZONA

Modelo de INSIGHTS AS A
SERVICE

Plan Free: para atraer una masa de usuarios curiosos que estén en búsqueda de datos en el agro

Plan Pago: Insights personalizados + chat box+ acceso a mercado de datos + una plataforma de apoyo para el caso de querer profundizar

Tenemos 2 planes. FREE y PRO. Modelo simple

Free

Para individuos que quieren datos básicos

- Cantidad de distribuidores
- Ha de cultivo
- Ensayos (cantidad y por cultivo)
- Potencial (por selección de principio activo)
- Cantidad de vendedores

(En el polígono seleccionado)

Pro

Para equipos que quieren información personalizada

U\$S 50 *mes/usuario*

- Insights Personalizados vía WhatsApp
- Chat box (respuesta de preguntas)
- Acceso al MDC (Mercado de datos consensuados)

Tenemos un pipeline activo de clientes interesados en usar Fauno

Testeando



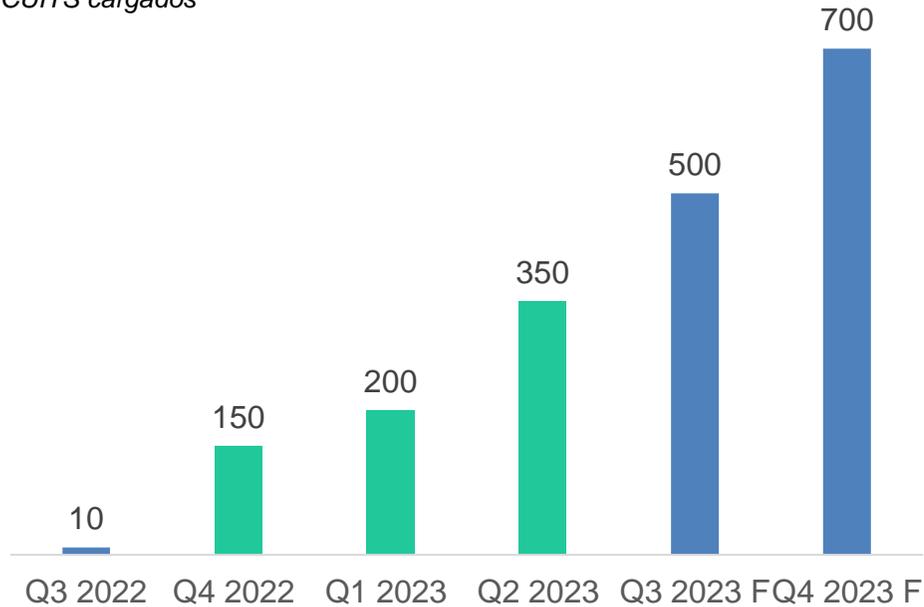
Pagando



Resultados Alcanzados y proyectados del GESTOR DE ZONA

Resultados alcanzados y proyectados

CUITS cargados



De 30 M de Ha utilizadas para tomar mejores decisiones



De 20 Cultivos cargados



De 600 Productos cargados con sus precios y dosis



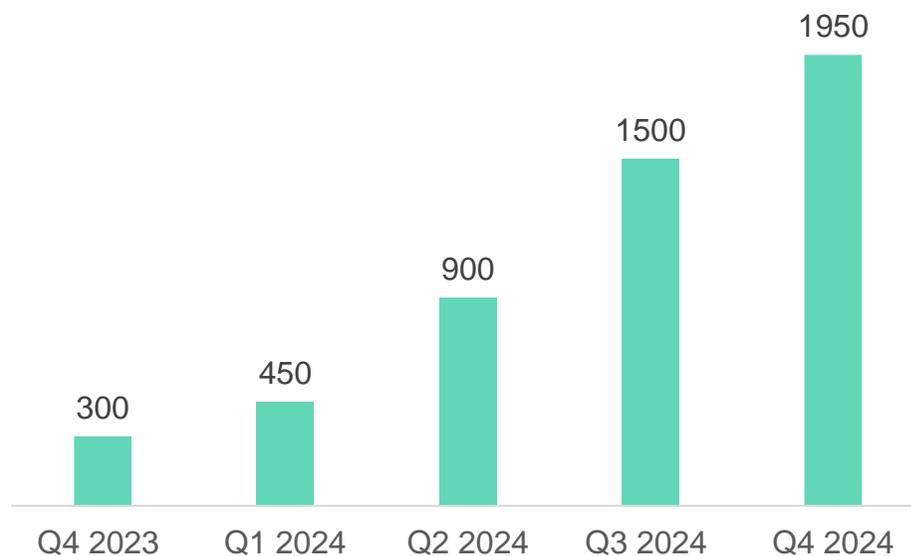
De 20 Ensayos comerciales cargados

- A poco tiempo del lanzamiento de la V1 Fauno alcanzó los primeros 350 CUITs cargados

Resultados Alcanzados y proyectados del GESTOR DE ZONA

Resultados alcanzados y proyectados- Facturación y Facturación esperada

USD



- Estimamos duplicar el número de vendedores usando y pagando la plataforma

Hitos 2020 – 2023/4

1ra Etapa. Desarrollo de plataforma de gestión de zona

2da Etapa

2020

2021

2022

2023

2024

Marzo 2020

Marzo 2021

Junio 2022

Comercial/ Desarrollo

Planteo de la idea

Inicio de Desarrollo

Inicio V1 Comercial

Implementación del modelo Insights as a service

Junio 2020

Noviembre 2021

Julio 2023

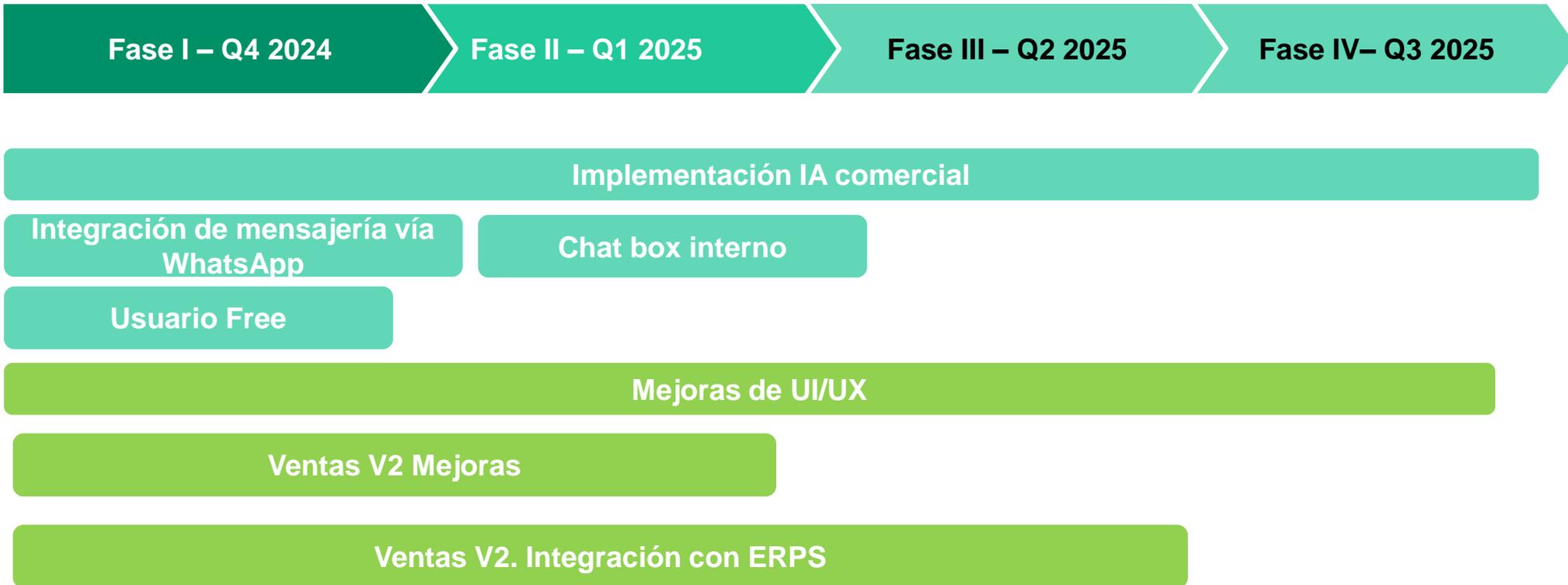
Delinear/ Diseñar producto

Lanzamiento Beta1

Primera facturación

Tenemos planeado un roadmap de producto agresivo para establecer una posición como referente de ag-tech

Agregar valor en toda la cadena productiva



Nuestro equipo reúne experiencia en operaciones del agro y desarrollo de software

Roberto Fernandez



CEO

- Ingeniero agrónomo, Universidad de Buenos Aires
- +10 años de experiencia en venta de insumos para agro
- Founder de Biotica, empresa dedicada a I+D en Biológicos

Esteban Videla



COO

- Ingeniero agronomo, Universidad del Salvador
- +5 años de experiencia en venta de productos/ servicios para el agro
- +5 años de experiencia en venta de plataformas para agro
- Socio fundador de E beer. ebeer.com.ar (Empresa de lot para cervecerías)

Federico Carrizo



CTO

- +10+ años de experiencia en Tech en múltiples industrias (Fintech, e-commerce, gaming, trading platforms)
- Desarrollador de DigiTag de DigiRodeo
- +2 años de experiencia en blockchain

Joaquin Iurchuk



CPO

- +10 años de experiencia en Tech: Payments, E-Commerce, Digital Entertainment
- 5 años de desempeño como líder en Mercado Libre
- Vocación y empeño en lograr la mejor experiencia de usuario

Estamos buscando inversión para seguir desarrollando el producto y escalar ventas y mentores para lograr tracción

DESARROLLO DE SOFTWARE

- Avanzar con el desarrollo del product roadmap
- Mantenimiento de plataforma

VENTA

- Recursos de venta y promoción
- Asistencia a eventos y MKT
- Desarrollo de nuevos Mercados (BR, UY, PY, CO)

ADMINISTRATIVO Y BACK-OFFICE

- Contabilidad, legales y comercial

CONTACTO



<https://fauno.ar/>



<https://www.linkedin.com/company/faunotech/>



info@faunotech.com



+54 9 11 6662-5667